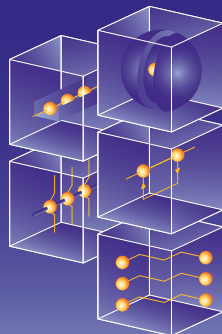


Seit über 90 Jahren Partner für effiziente Gesamtlösungen in der Gebäude-Elektroinstallation

Woertz AG – Forschung, Erfindergeist und Liebe zum Detail

Wo immer es anspruchsvoll wird, unterstützen wir unsere Kunden mit intelligenten Lösungen. Als führender Hersteller von kompletten Installationssystemen sowie Komponenten steht Woertz für Qualität, Kundennähe und Innovation. Wir sind ein inhabergeführtes Produktionsunternehmen mit 250 Mitarbeitenden, das auch in Zukunft auf den Standort Schweiz setzt.



- Verkabelungssysteme
- Gebäudeautomation
- Brandsicherheitssysteme
- Kabelführungssysteme
- Komponenten für die Elektro-Installationstechnik

Typisch Swiss made – Typisch Woertz.

Wir suchen per sofort eine verantwortungsbewusste, abschlussstarke sowie unternehmerisch-denkende Persönlichkeit in der Funktion als

Gebietsverkaufsleiter/in (100 %) Zentralschweiz

Ihre Aufgaben

- Steigerung des Umsatzes und Erfüllen der Margeziele im Verkaufsgebiet
- Erstellen von Angeboten sowie Verantwortung für die termingerechte Abwicklung der Aufträge
- Neukundenakquisition, Beratung und aktive Pflege von bestehenden Kundenbeziehungen
- Pflege der Kundendaten im CRM
- Repräsentieren der Firma als zentrale Ansprechperson im Verkaufsgebiet
- Organisation von Messen und Kundenevents

Ihre Chance

Wir bieten Ihnen ein vielseitiges und spannendes Aufgabengebiet mit hoher Selbständigkeit. Ihr Know-how können Sie jederzeit einbringen und die Zukunft der Unternehmung mitgestalten. Zusätzlich bieten wir überdurchschnittliche Lohn- und Sozialleistungen sowie ein ergebnisorientiertes Prämiensystem.

Fühlen Sie sich angesprochen? Verfügen Sie über Grundkenntnisse der Elektroinstallation? Sind Sie engagiert, kontaktfreudig und fachlich versiert? Dann sind Sie die/der geeignete Kandidatin/Kandidat zur Ergänzung unseres Verkaufsteams. Bitte senden Sie uns in diesem Fall Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an bewerbung@woertz.ch.

Ihr Profil

- Sie verfügen entweder über eine technische Grundausbildung mit hoher Affinität zu Zahlen oder über eine kaufmännische Grundausbildung mit technischem Flair
- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf von Investitionsgütern auf hohem Niveau
- Selbstsichere Persönlichkeit mit ausgezeichneten Kommunikations-, Verhandlungs- und Präsentationsfähigkeiten
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Fundierte Anwenderkenntnisse im Umgang mit MS-Office sowie SAP
- Muttersprache Deutsch, gute Französischkenntnisse setzen wir voraus
- Hohe Einsatz- und Reisebereitschaft

Frau Sandra Hauser

Personalleiterin

✉ bewerbung@woertz.ch

☎ 061 466 32 95

woertz 

Woertz AG

Hofackerstrasse 47

Postfach 948

4132 Muttenz

www.woertz.ch

Es werden nur Direktbewerbungen berücksichtigt.